

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

THỰC TẬP SINH KINH DOANH

Công ty Cổ phần Bất Động Sản BHS trân trọng cảm ơn sự quan tâm của Anh/Chị đối với vị trí Thực tập sinh kinh doanh. **Phòng Phát triển nhân tài** gửi đến Anh/Chị thông tin liên hệ và bản mô tả công việc, chi tiết dưới đây:

I- THÔNG TIN CHUNG:

Vị trí	Thực tập sinh kinh doanh
Bộ phận	Ban Kinh doanh
Thời gian làm việc	Thứ 2 đến sáng Thứ 7: Sáng: 8h30 – 12h00, Chiều: 13h30 – 18h00; Nghỉ chiều Thứ 7 và Chủ nhật.
Địa điểm làm việc	Tầng 2 & 4 tòa Hapulico Complex, Số 83 Vũ Trọng Phụng, Phường Thanh Xuân Trung, Quận Thanh Xuân, Thành phố Hà Nội, Việt Nam.
Số lượng tuyển	50 thực tập sinh

II- MÔ TẢ CHI TIẾT:

- Được đào tạo các kỹ năng tìm kiếm khách hàng mới thông qua các kênh như: Quảng cáo, Facebook, Website, Telesale...(được đào tạo, hỗ trợ chi phí).
- Được đào tạo kỹ năng xây dựng thương hiệu cá nhân.
- Được đào tạo các kỹ năng như: nắm bắt nhu cầu của khách hàng, tư vấn, đàm phán, kỹ năng chốt deal, ký hợp đồng với khách hàng và hỗ trợ các thủ tục sau mua bán.
- Được đào tạo các kỹ năng chăm sóc, duy trì mối quan hệ tốt với các đối tác, khách hàng.
- Được đào tạo, học tập, tìm hiểu về các chiến lược bán hàng trong ngành.

III- YÊU CẦU:

- Chưa có kinh nghiệm sẽ được đào tạo (hỗ trợ training, cầm tay chỉ việc đến khi ra deal).
- Ưu tiên sinh viên các khối ngành Quản trị kinh doanh, Marketing, Digital...
- Ưu tiên các bạn có kỹ năng giao tiếp khá.
- Có ngoại hình sáng, tác phong nhanh nhẹn, trung thực.
- Có phương tiện đi lại, laptop và biết sử dụng máy tính cơ bản.

IV- QUYỀN LỢI:

- Lương cứng hỗ trợ: 1.000.000 - 3.000.000 VNĐ/ tháng, có cơ hội thăng tiến rõ ràng.
- Được hưởng thêm lương cứng triệu 6.000.000 đồng/ tháng hoặc hưởng phần thưởng nóng, phần hoa hồng không giới hạn như nhân viên chính thức từ Công ty nếu phát sinh giao dịch.
- Được cấp khách hàng từ nguồn công ty, hỗ trợ ngân sách marketing cho các chiến dịch quảng cáo tìm kiếm khách hàng.

- Có cơ hội thăng tiến lên vị trí Chuyên viên chính thức, Trưởng nhóm, Trưởng phòng.
- Được làm việc trong môi trường đoàn kết, năng động trẻ trung, văn phòng sang – xịn – xanh.
- Tham gia vào các hoạt động vui chơi, Teambuilding, sinh nhật thành viên, vinh danh cá nhân/tập thể...
- Cơ hội làm việc với đội ngũ chuyên gia hàng đầu trong lĩnh vực bất động sản, tài chính, kinh tế,...

V- THÔNG TIN LIÊN HỆ ỨNG TUYỂN:

Hồ sơ gửi về: TDDepartment@bhsgroup.vn

Số điện thoại: 033 6654 057 – Phòng Phát triển nhân tài

Công ty Cổ phần Bất Động Sản BHS

Website: <https://bhsgroup.vn/>

Facebook: <https://www.facebook.com/bhsgroup.vn/>