

Siin Group - Chuỗi giải pháp đơn giản hóa



Địa chỉ: 200 Đường Mê Linh, Hòa Hiệp Nam, Liên Chiểu, Đà Nẵng

23/28 Nguyễn Hồng, Láng Hạ, Đống Đa, Hà Nội

Website: <https://siingroup.com/>

Email: Tuyendung@siingroup.com

Hotline: 0962.623.293

JD TUYỂN DỤNG VỊ TRÍ THỰC TẬP SINH KINH DOANH

A. VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG

- Vị trí: Thực tập sinh kinh doanh
- Số lượng: 15
- Hình thức làm việc: Bán thời gian và Toàn thời gian
- Thời gian làm việc: Linh hoạt theo ca, đảm bảo tối thiểu 06 ca/tuần, từ Thứ 2 - Thứ 7
- Ca sáng: 08h00 - 12h00
- Ca chiều: 13h30 - 17h30
- Địa điểm làm việc:
- 23/28 Nguyễn Hồng, Láng Hạ, Đống Đa, Hà Nội
- 200 Đường Mê Linh, Hòa Hiệp Nam, Liên Chiểu, Đà Nẵng
- Liên hệ: Tuyendung@siingroup.com ; 0962.623.293 (Ms. Minh)

B. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Giới thiệu, tư vấn đa dạng các sản phẩm và dịch vụ của công ty;
- Đàm phán với khách hàng, thực hiện báo giá, chốt đơn hàng, ký kết hợp đồng, theo dõi, quản lý đơn hàng;
- Chăm sóc khách hàng trước, trong và sau bán và duy trì, phát triển mối quan hệ với khách hàng;
- Theo dõi & đánh giá thị trường và xu hướng tiêu dùng để đưa ra các phân tích và đề xuất;
- Thực hiện các công việc khác theo sự phân công của Quản lý.

C. YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Không yêu cầu kinh nghiệm, được đào tạo từ đầu;

- Tốt nghiệp cấp 3;
- Có “máu” Kinh doanh bán hàng, “cháy” hết mình vì công việc, ngoại hình ưa nhìn;
- Có tư duy mở (open-minded), có thái độ “làm được” (“can-do” attitude), kỹ năng giải quyết vấn đề, kiên trì, khiêm tốn lắng nghe;
- Có trách nhiệm, ham học hỏi, sáng tạo, linh hoạt;
- Giao tiếp tự tin;
- Có ngoại ngữ và kinh nghiệm là một lợi thế.

D. QUYỀN LỢI

- Hỗ trợ **dầu mộc Thực tập sinh**;
- **Lương cứng cạnh tranh** + Hoa hồng **cao hơn thị trường** + **Thưởng nóng** khi đạt các mốc doanh số, hoặc chất lượng khách hàng giới thiệu thành công (*Tổng thu nhập lên tới hơn 30.000.000 VNĐ/ tháng*);
- **Bán sản phẩm đảm bảo tỷ lệ “win” cao** vì đội ngũ R&D chuyên sâu và có đội Marketing riêng, 8 năm kinh nghiệm từ [SEFA Media](#);
- Được bảo trợ bởi các agency uy tín trên thị trường, **tăng tỉ lệ “chốt”**;
- **Thanh toán hoa hồng nhanh**, đảm bảo nhận tiền đúng hạn;
- **Training on job**, học kỹ năng kinh doanh, Marketing sản phẩm, quản trị dự án;
- **Thưởng “Giới thiệu Thực tập sinh mới”**;
- **Nghỉ phép có lương**: Ngoài phép năm, có thêm ngày nghỉ để nhân viên dành cho bản thân;
- **Cơ hội luân chuyển vị trí**, giữa các cơ sở của Công ty (Hà Nội, Đà Nẵng, Hồ Chí Minh);
- **Làm việc trong môi trường có**: văn hóa mở, tôn trọng sự khác biệt, khuyến khích sự sáng tạo và đổi mới.

E. CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

- Ứng viên gửi CV về hòm thư: Tuyendung@siingroup.com với tiêu đề: **Họ tên - Ứng tuyển vị trí TTS Kinh doanh - SĐT**.

Lưu ý: Do hạn chế về mặt thời gian nên Siin Group xin phép liên hệ và phản hồi với ứng viên đạt yêu cầu. Trong thời hạn 05 ngày kể từ ngày tiếp nhận CV, Siin Group sẽ có kết quả vòng CV. Nếu bạn không nhận được email phản hồi, vui lòng hiểu rằng bạn chưa phù hợp với Yêu cầu và Văn hóa của Siin Group. Rất mong được hợp tác với bạn trong những lần tiếp theo.