

**KÍNH GỬI: TRUNG TÂM HUỚNG NGHIỆP VÀ TƯ VẤN VIỆC LÀM
TRƯỜNG ĐẠI HỌC KIẾN TRÚC HÀ NỘI**

Công ty chúng tôi hiện đang mở rộng quy mô và đẩy mạnh sự phát triển của doanh nghiệp nhằm đáp ứng nhu cầu về việc phân phối các dự án bất động sản cao cấp của các chủ đầu tư lớn Sun Group, Vin Group, MIK Group, Capital Land,... Vậy nên, doanh nghiệp chúng tôi đang cần tuyển vị trí như sau:

I, Nội dung tuyển dụng

CHUYÊN VIÊN TƯ VẤN

1, Số lượng: 10

2, Mô tả công việc:

- Tìm kiếm khách hàng mới thông qua các kênh như: Quảng cáo, Facebook, Website,... (Được đào tạo, hỗ trợ chi phí)
- Nắm bắt nhu cầu của khách hàng, tư vấn, đàm phán, ký hợp đồng với khách hàng và hỗ trợ các thủ tục sau mua bán.
- Duy trì mối quan hệ tốt với các đối tác, khách hàng hiện tại và khách hàng tiềm năng theo data có sẵn từ công ty.
- Phối hợp với đội nhóm để thúc đẩy tăng doanh số bán hàng chung và báo cáo các hoạt động theo ngày, tuần, quý.
- Thực hiện các công việc liên quan đến lĩnh vực kinh doanh theo chỉ đạo của cấp trên.

3, Yêu cầu:

- Nam/Nữ từ 20 tuổi trở lên, có ngoại hình ưa nhìn, nhanh nhẹn, trung thực.
- Làm full-time hoặc gần full-time (vắng tối đa 3 buổi để lên trường nếu cần)
- Ưu tiên có kinh nghiệm làm kinh doanh, thị trường (đặc biệt trong lĩnh vực Bất động sản, Bảo hiểm...), chưa có kinh nghiệm sẽ được đào tạo từ A đến Z
- Đam mê kiếm tiền, chịu được áp lực công việc, khả năng phối hợp và làm việc theo nhóm tốt.
- Có phương tiện đi lại, có laptop và biết sử dụng máy tính cơ bản.

II, Quyền lợi

- Môi trường làm việc năng động, trẻ trung, chuyên nghiệp.
- Lương cứng: 3 - 7 triệu/tháng, hoa hồng + thưởng nóng + thưởng doanh thu hấp dẫn lên tới 100 triệu/giao dịch.
- Tham gia vào các hoạt động ăn chơi của “Gia Đình Sky”, Teambuilding, sinh nhật thành viên, vinh danh cá nhân/tập thể,...
- Đào tạo bài bản từ A đến Z về các kỹ năng: tìm kiếm, chăm sóc khách hàng và chốt khách, hỗ trợ chốt deal đến khi có giao dịch.
- Lộ trình thăng tiến rõ ràng, có cơ hội thăng tiến lên vị trí Chuyên viên tư vấn cao cấp, Trưởng phòng kinh doanh,...
- Được cấp data khách hàng từ nguồn công ty, hỗ trợ Marketing lên tới 90% chi phí chạy quảng cáo.
- Giỏ hàng đa dạng, nguồn HÀNG ĐỘC QUYỀN, đại lý F1 của các CHỦ ĐẦU TƯ uy tín bậc nhất thị trường như: Sun Group, Vin Group,...
- Thường sinh nhật, thưởng các cá nhân/tập thể xuất sắc, thưởng lương tháng 13, thưởng lễ Tết, du lịch 2-3 lần/năm,...

Văn phòng làm việc: Tòa nhà Thăng Long, tầng 3, số 98a Ngụy Như Kon Tum, quận Thanh Xuân, Hà Nội

Thời gian làm việc: Thứ 2 (8:00 - 17:30) đến sáng Thứ 7 (08:00 - 12:00)

III, Hồ sơ dự tuyển

- Gửi CV trực tiếp về hòm thư: tuyendung@skyrealty.com.vn

Tiêu đề email: Họ và tên người ứng tuyển_Vị trí ứng tuyển

Thông tin liên hệ: Ms. Nguyệt - 0378.266.898

Rất mong quý nhà trường và các ban chuyên môn giúp đỡ đề doanh nghiệp chúng tôi tiếp cận được với những sinh viên ưu tú của nhà trường nhằm mục đích có thể tạo thêm nhiều việc làm cho những sinh viên đã và sắp ra trường của nhà trường, góp phần xây dựng quê hương.

Trân trọng cảm ơn.

Nơi nhận

- Như kính gửi
- Lưu VT

**CÔNG TY CỔ PHẦN BẤT ĐỘNG SẢN
BÀU TRỜI VIỆT NAM**

CHỦ TỊCH HĐQT *Zjy2*



CHỦ TỊCH HĐQT
Tống Thanh Chung